Comment trouver un travail en etant etudiant par correspondance ?

Par **ninidroit51**, le **30/03/2012** à **11:54**

j'ai passé 3 entretiens cette semaine et je viens d'avoir la réponse de l'un d'eux (pour un poste de téléconseiller appels entrants) qui est négatif !
Je pense que le souci vient que je suis par correspondance à coté de ma recherche d'emploi mais cela devrait être un plus mais au contraire, j'ai la sensation que cela fait peur aux employeurs !
Pourtant, je ne veux pas pour autant abandonner mon projet d'être assistante juridique avec la licence de droit que je prépare par correspondance.
Comment puis je faire pour en parler sans les faire fuir ?
Si qqn est dans le meme cas que moi, dites moi comment vous faites !
Merci d'avance

Par **Camille**, le **30/03/2012** à **13:26**

Bonjour,
Vous avez probablement "tout faux"...
Mais, rassurez-vous, je m'explique :
[citation]Je pense que le souci vient que je suis par correspondance à coté de ma recherche d'emploi mais cela devrait être un plus mais au contraire, j'ai la sensation que cela fait peur aux employeurs !
...
Comment puis je faire pour en parler sans les faire fuir ?
[/citation]
Vous ne devez pas en rester à une impression, une sensation. Au cours de l'entretien, vous devez l'identifier clairement et... être prête à y répondre.

Donc...
Forgez-vous [s]dès maintenant[/s] un argumentaire solide qui vous permettra de répondre "du tac-au-tac" à cette peur dès que vous l'aurez identifiée.
Un petit couplet bien préparé, sans entrer dans les détails de l'argumentaire, au cours de la conversation, même sans avoir identifié la gêne de l'employeur, ne peut pas faire de mal.
Un bon moyen pour préparer cet argumentaire : [s]mettez-vous un peu "dans sa peau"[/s] pour identifier ses craintes.
A vous de lui démontrer qu'il peut être tranquille, que vous êtes bien organisée, que vous avez déjà une certaine conscience professionnelle, etc., etc., etc.

Et, de la même façon...
[citation]j'ai passé 3 entretiens cette semaine
[/citation]
[s]Mettez-vous "dans la peau"[/s] d'une "prospectrice commerciale" qui cherchez à vendre un "tout nouveau produit" qui vient de sortir : [s]*VOUS*[/s].

Donc, sans vous prendre la grosse tête bien sûr, construisez un argumentaire solide pour "appâter le client"...
[smile17]
Et sachez qu'en matière de prospection commerciale, sauf produit miracle révolutionnaire vendu nettement moins cher que les concurrents, on dit qu'il faut en moyenne 10 visites pour décrocher une commande.
Donc, ne vous découragez surtout pas...
[smile4]

Si vous avez un CV, revoyez-le dans cette optique, un CV c'est les "caractéristiques techniques du produit *VOUS*", mais du genre de celles qu'on trouve au verso d'un document publicitaire...
P.S. : sachant que la lettre de motivation, c'est le recto...
[smile3]

Par **ninidroit51**, le **30/03/2012** à **13:29**

Alors déjà partir dans l'optique commerciale, ce n'est pas mon fort !
Et on m'a conseillée de ne pas en parler en entretien et d'en parler après embauche si il y a!
Qu'un employeur ne peut me virer pour une absence et que mon temps libre ne le regarde pas vraiment :)
Je ne me décourage pas j'ai d'autres pistes derrière :)
Bises

Par **Camille**, le **30/03/2012** à **16:11**

Re,
C'est vous qui voyez... [smile17]

[citation]Et on m'a conseillée de [s]ne pas en parler en entretien[/s] et d'en parler après embauche si il y a!
Qu'un employeur ne peut me virer pour une absence et que [s]mon temps libre ne le regarde pas vraiment[/s]
[/citation]
Mais alors, pourquoi avez-vous écrit :
[citation]Je pense que le souci vient que je suis par correspondance à coté de ma recherche d'emploi mais cela devrait être un plus mais au contraire, j'ai la sensation que cela fait peur aux employeurs !
...
Comment puis je faire pour en parler sans les faire fuir ?

Copyright © 2025 Juristudiant.com - Tous droits réservés

[/citation]
[smile7] [smile7] [smile7]

Par **gregor2**, le **30/03/2012** à **17:11**

Bonjour !
[citation]Alors déjà partir dans l'optique commerciale, ce n'est pas mon fort !
[/citation]
euh Camille voulait plutôt dire qu'il faut savoir se vendre pas partir dans le commerce, et c'est toi qui voulait faire du commerce a ton compte dans la parfumerie non ?
(juste pour être sûr de suivre ;))

Tu devrais ouvrir un blog qu'on puisse lire tous ces rebondissements :p

bonne chance

Par **Camille**, le **31/03/2012** à **09:50**

Bonjour,
[citation]euh Camille voulait plutôt dire qu'il faut savoir se vendre
[/citation]
Exact. Et donc (forcément) s'inspirer (intelligemment et modestement) des mêmes techniques...
Et donc, CV + lettre de motivation + premier entretien doivent être conçus (habilement) pour permettre de répondre à la seule question que se pose un client :
En quoi votre produit peut-il m'être plus utile qu'un autre qui y ressemble beaucoup ?
ce qui donne, pour un recruteur :
En quoi votre candidature peut-elle m'être plus utile qu'une autre qui y ressemble beaucoup ?
Ou, si on préfère :
Pourquoi *[s]VOUS[/s]* et pas quelqu'un d'autre avec le même parcours ou similaire ?

Si on sait déjà (intelligemment, modestement et habilement) répondre à ça, on a de bonnes chances d'accrocher l'intérêt du recruteur client...

Copyright © 2025 Juristudiant.com - Tous droits réservés